



CARNEGESTÃO

Aplicação de suporte a todo o ciclo de venda da actividade agrícola, pecuária ou agro-industrial, garantindo o relacionamento com os clientes, a emissão e controlo dos documentos associados, a gestão da tesouraria e os aspectos administrativos necessários.

Funcionalidades Específicas

- Gestão e registo informático das vendas (globais, por produto, por cliente, por região, ...)
- Gestão de clientes (listagem, contactos, vendas – por tipo de produto, por valor, ...)
- Gestão das condições comerciais (descontos, preços de campanha, ...)
- Gestão das acções promocionais (edição de cartas direccionadas – mailings, campanhas de marketing, ...)
- Registo de fornecedores (listagem, contactos, histórico de relacionamento)
- Registo das compras (por tipo de consumo, por fornecedor, periodicidade, ...)
- Registo e gestão dos stocks (matérias-primas, consumíveis, custos com stocks, gestão de encomendas, ...)

Funcionalidades Gerais

- Gestão contabilística (controlo das contas correntes e dívidas, tesouraria, bancos, contas analíticas, ...)
- Gestão de salários

Benefícios

- Aumento da eficácia comercial (melhoria da gestão das vendas via análise do seu histórico e suas tendências)
- Maior proximidade dos clientes (conhecimento acerca dos clientes e antecipação às suas necessidades)
- Maior capacidade em captar e fidelizar clientes (maior assertividade das acções promocionais, maior acuidade na aplicação de descontos, marketing direccionado, ...)
- Redução dos custos com compras e do risco de ruptura de stocks (maior planeamento das necessidades de consumíveis e maior poder negocial junto de fornecedores)



